



La Maison Carli recrute

Un.e Commercial.e & Chargé.e d'affaires événementiel pour une clientèle BtoB / BtoC

La Maison Carli est l'alliance de 3 savoir-faire :

- L'accueil et l'événementiel au sein du Domaine Le Petit Plessis
- Le service traiteur en livraison
- La pâtisserie chocolaterie Carli. Créée sur Nantes 1948, la marque compte aujourd'hui un réseau de 9 boutiques

Afin de poursuivre notre développement nous recherchons un.e

Commercial.e & Chargé.e d'affaires événementiel pour une clientèle BtoB / BtoC

Missions :

Au sein d'une équipe commerciale de 3 personnes, en lien direct avec la responsable du développement, vous aurez pour mission principale la gestion commerciale des activités Réceptions, Séminaires et Traiteur à savoir :

- Gérer les demandes entrantes (appels/emails/plateformes).
 - Traiter chaque dossier en mode gestion de projet : deviser, organiser l'évènement, coordonner les prestataires internes et externes et établir la feuille de route.
 - Entretenir la relation commerciale, relancer et fertiliser la clientèle, la tenir informée des nouveautés, des offres et des événements.
 - Développer le chiffre d'affaires, prospecter, en s'appuyant sur votre capacité à créer du lien, convaincre et être force de proposition.
 - Se renseigner sur les besoins clients, adapter les offres de produits ou de services, apporter des solutions concrètes en réponse aux besoins exprimés.
 - Rechercher continuellement des nouveaux marchés, enrichir et qualifier le fichier de prospection.
 - Renforcer la prospection digitale.
 - Faire du réseau en physique et sur les réseaux sociaux.
 - Participer à la synergie commerciale globale du groupe. Être en relation permanente avec les fonctions supports afin de mettre en place tous les moyens nécessaires et garantir une satisfaction clients optimale.
 - Vérifier régulièrement et maintenir un taux de satisfaction constant de la clientèle.
-

Profil :

- Poste ouvert à tout candidat H/F motivé, avec expérience et Permis B
 - Vous maîtrisez le Pack Office et êtes très à l'aise avec l'utilisation des outils digitaux en général
-



La Maison Carli recrute

Un.e Commercial.e & Chargé.e d'affaires événementiel pour une clientèle BtoB / BtoC

"Savoir-être" :

- D'un contact humain facile, vous êtes d'un naturel aimable et persuasif avec un esprit logique. Vous décrivez clairement les produits et services dont vous êtes en charge.
 - Votre qualité d'écoute permet de bien identifier les besoins clients et d'adapter les offres en conséquence.
 - Force de vente naturelle et plaisir de la vente. Résilience, endurance, facilité à convaincre et négocier.
 - Méthodique, rigoureux.se et organisé.e dans la gestion des devis et plannings.
 - Capacité à organiser et coordonner.
 - Déterminé.e et patient.e.
 - Capacité d'autonomie.
 - Vous aimez travailler en mode agile et avez l'esprit d'équipe.
 - Curieux.se et force de proposition.
 - Goût des défis.
-

Envoi CV : recrutement@maison-carli.fr

Poste basé à Sainte-Luce-sur-Loire

Jours et heures de travail : principalement du Lundi au Vendredi de 9h à 18h mais peut nécessiter une présence certains soirs ou week-ends

CDI 40 heures hebdomadaires. Rémunération selon expérience

Prise de poste : été 2025